

# MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

R N C P 4 1 8 5 3 / C O D E D I P L Ô M E :

DIPLOÔME  
NIVEAU  
BAC+2

SUF  
STAND UP Formation



**SUR 18 MOIS  
SOIT 650 HEURES**

1 jour de formation par semaine (8 heures)

Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise

1 semaine de révisions avant l'examen

1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



## **PRÉ REQUIS**

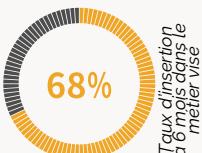
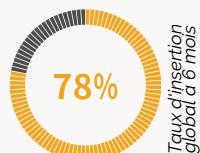
- **Etre titulaire d'un niveau BAC ou équivalent**
- **Maitrise du français écrit et oral**

## **COÛT DE LA FORMATION**

- **Coût de la formation entre 5 & 7 000€**
- **Prise en charge intégrale par les OPCOS**
- **Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.**

## **MÉTIERS VISÉS**

- Manager de rayon
- Gestionnaire de centre de profit
- Chef(fe) de rayon
- Responsable adjoint(e) de point de vente



## **PLANNING**



- Cf Planning de formation
- Entrées/sorties permanentes
- Rapprochez-vous du référent pédagogique

## **PÉDAGOGIE**

- Présentiel sur site
- Distanciel synchrone/asynchrone (ponctuel)
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels

## **POURSUITE D'ÉTUDES**



- Possibilité de continuer les études vers une **licence professionnelle REM**
- Passerelle possible entre les formations
- Pas d'équivalence pour ce titre



secretariat@formation-suf.com

0262 715 700

974.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !



# MANAGER ETABLISSEMENT MARCHAND

R N C P 4 1 8 5 3 / CODE DIPLÔME :

DIPLOÔME  
NIVEAU  
BAC+2

**SUF**  
STAND UP Formation

Version 1 - Mise à jour le 19/01/2026

Toutes nos statistiques par Titre Professionnel et par centre sont disponibles sur demande auprès du secrétariat



## MODALITÉS DE SUIVI

- Feuille d'émargement
- Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation
- Analyse des informations obtenues
- Remise d'une attestation de fin de formation



## MODALITÉS D'EXAMEN

- Examen oral de fin de formation devant un jury
- habilité par la
- DEETS – Possibilité de valider le titre en entier
- ou par compétence

## PROGRAMME

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

Manager l'équipe de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Animer l'équipe de son périmètre
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de son périmètre
- Accompagner la performance individuelle des collaborateurs de son périmètre
- Contribuer aux processus de recrutement et d'intégration des collaborateurs de son périmètre

Développer la dynamique commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Gérer l'approvisionnement de son périmètre
- Organiser et mettre en œuvre le merchandising de l'offre de produits et de services de son périmètre

- Participer à l'amélioration de l'expérience client de son périmètre

Contribuer à la performance commerciale et à la rentabilité de son périmètre au sein de l'établissement marchand

- Analyser la performance commerciale de son périmètre
- Analyser la rentabilité de son périmètre
- Proposer des actions correctives à sa hiérarchie et assurer le suivi du plan d'actions de son périmètre

## ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.



Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.

Référent Pédagogique :  
johan@formation-suf.com

Référent Handicap :  
dirco@formation-suf.com



INSCRIPTION  
EN LIGNE



secretariat@formation-suf.com

0262 715 700

974.formation-suf.com

Avec SUF : Avancer ensemble, réussir ensemble !

