

# RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT

RNCP36728 | CODES NSF 310 ET 312



**SUR 18 MOIS  
SOIT 547 HEURES**

Réparties prévisionnellement comme suit :

- 1 jour de formation par semaine (8 heures)
- Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise
- 1 semaine de révisions avant l'examen
- 1 semaine en examen incluant : épreuve technique et entretien final



**DATES**

- Cf Planning de formation
- Rapprochez-vous du référent pédagogique



## METIERS VISES

- Responsable des ventes
- Responsable d'agence
- Responsable commercial
- Manager commercial junior
- Adjoint de direction / marketing

**100%**

Taux d'insertion  
global  
à 6 mois

## PRE - REQUIS

- Etre titulaire d'un BAC +2 ou équivalent
- Maitrise du français écrit et oral

## COÛTS

- Coût de la formation entre 7 & 8 000€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.

## PEDAGOGIE

- Présentiel sur site
- Possibilité ponctuellement de faire du distanciel synchrone et asynchrone
- Outils et supports numériques favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuels



## MODALITÉS DE SUIVI

Feuille d'émargement - Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation - Analyse des informations obtenues - Remise d'une attestation de fin de formation



## MODALITÉS D'EXAMEN

Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence.  
Dossier professionnel, livrables et grand oral pendant et à la fin du parcours



## POURSUITE D'ÉTUDES

Possibilité de continuer les études vers un Master - Pas d'équivalence pour ce titre



## EQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'équipe Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.

Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.



Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.

## OBJECTIFS

**BLOC 1 :** METTRE EN OEUVRE UNE STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT

**BLOC 2 :** METTRE EN OEUVRE UNE STRATEGIE DE MARKETING

**BLOC 3 :** PILOTER LE DEVELOPPEMENT EN MODE PROJET

**BLOC 4 :** MANAGER DURABLEMENT UNE EQUIPE A PROXIMITE ET A DISTANCE

**BLOC 5 :** DIFFUSER DES PRODUITS/SERVICES

### BONUS DE FIN DE PARCOURS

Immersion de 2 semaines en pays anglophone (possibilité de prise en charge par votre OPCO - vols et hébergements pris en charge par votre centre de formation).

Formation sur l'Indépendance Financière avec notre partenaire **iziWUP**



Inscription  
en ligne



Référent Pédagogique :  
**Johan LYSANDRE**  
johan@formation-suf.com

Référente Handicap :  
**Camille RIVIERE**  
camille@formation-suf.com